

O Seguro Rural e o Trabalho do Engenheiro Agrônomo

Eduardo Bianconcini Teixeira Mendes

Algumas características do seguro rural no Brasil

- É uma política agrícola relativamente nova no Brasil
- É muito confundido com o PROAGRO (Programa de Garantia da Atividade Agropecuária)
- Tem um histórico problemático - COSESP
- A partir de 2004 é reestruturado com uma nova legislação
- Hoje há um grande número de players no mercado

Seguradoras do Mercado Brasileiro

1. Companhia de Seguros Aliança do Brasil
2. MAPFRE Seguros S/A
3. Swiss RE
4. Fair Fax Seguros
5. Tokio Marine Seguros
6. Essor Seguros
7. Sancor Seguros
8. Companhia Excelsior de Seguros
9. Markel Seguros S/A
10. Porto Seguro
11. Sompo Seguros

Alguns desafios da área de seguros para a Agronomia

Baixo alcance do seguro rural

- Somente 8% da área agrícola brasileira está coberta pelo seguro (soma-tória do seguro e do Proagro)

EUA - 90% de área coberta

China - 70% da área coberta

- Concentrado em grãos (80%), seguido por frutas e hortaliças
- Incipiente para cana de açúcar, florestas, pecuária e outras áreas

Baixo nível de cobertura

- Reclamação comum de produtores e profissionais
- Base de dados oficiais é ineficiente e defasada para atender as demandas do agro
- Muitas fontes de informações de baixa confiabilidade

Desconhecimento do Seguro por Profissionais e Profissionais

- O seguro não funciona Esse negócio não presta
Porém muitas vezes o produtor não sabe o que comprou !
- O mais conhecido é seguro de produtividade multirrisco para grãos, mas existem: custeio, granizo/geada e faturamento
- Mas existem seguros de animais (vida e acidentes), benfeitorias, máquinas, floresta, frutas e hortaliças, garantias, estoques

Para pensarmos o futuro da Agronomia no
Seguro Rural

Baixa quantidade e qualidade da Mão de Obra

- As estimativas são **1500 a 2000** profissionais atuando nesta área no país
- Existem raros cursos de capacitação, em geral sem parte prática e sem certificação
- Cursos para PROAGRO tem 120 vagas por ano...
- Se as metas governamentais forem cumpridas em 2 anos a área de cobertura do seguro deve aumentar 3 vezes... E os profissionais?
- Muitos leigos atuando no seguro!

Seguro como mitigador de risco

- Exige uma mudança cultural - hoje muita gente vê seguro como custo
- Divulgação do que realmente é o seguro - eliminar o desconhecimento
- Mudança de visão de algumas seguradoras - muitas vezes o seguro é para um instituição bancária ou um trader e não o produtor.

Desenvolvimento de Base de Dados Confiáveis

- Aumento da frequência de coletas de dados
- Criação de bases de dados certificadas



Muito Obrigado

Eduardo Bianconcini Teixeira Mendes

(14) 99795-2752

ebtmende@gmail.com